



FORMACIÓN

Catálogo de Cursos



## **COMO MEJORAR TUS VENTAS CON INTELIGENCIA EMOCIONAL**

Sector: OFICINAS Y DESPACHOS

CONVOCATORIA ABIERTA. Si está interesado en este curso, por favor, consulte las fechas.

Lugar Impartición: POR DETERMINAR

Modalidad: JORNADA PRESENCIAL

Duración: 20.00 horas

### Objetivos:

Dotar de técnicas y habilidades para la correcta gestión y conciencia de los propios recursos. Conocer cómo administrar las propias habilidades, cómo sacarles el mejor partido a los recursos propios, aumento de la concentración en el momento presente, obtención de oportunidades de las amenazas, mejora de la excelencia personal y profesional. Vender asertivamente y con éxito.

### Contenidos:

- 1.- Inteligencia Emocional para la venta.
- 2.- Técnicas de comunicación.
- 3.- Autoconocimiento con Coaching Comercial: desarrollo de habilidades, herramientas para el autocontrol y la gestión emocional de una venta. Conocimiento y administración de todos nuestros recursos emocionales
- 4.- Televenta, las Fases de la venta la Venta en profundidad.